

# Karta úspešného podnikateľa

Meno: \_\_\_\_\_ ID: \_\_\_\_\_

Osobné PREČO: \_\_\_\_\_

Silné stránky: \_\_\_\_\_

## Príprava

- 3 úlohy splnené
- Nastavená LRP nad 125 (150) bodov do 5.teho dňa v mesiaci
- Prejdenie brožúrok Budovanie a Štart
- Absolvovanie podnikateľského PVD
- Zaradenie do skupín a sietí venujúce sa podnikaniu
- 3 stranný telefonát s upline

## Kľúčové

- Stanovenie 90 dňového cieľa (a ročného cieľa, voliteľné)
- Stanovenie termínu usporiadania 3-4 tried v jednom týždni spolu s upline-om
- Absolvovanie 'Staň sa Elitom' (na ES)
- Skupina/partner zodpovednosti na 2-3 mesiace (10-10hod ráno a večer nahlásenie splnených úloh)

## Pravidelné

- Týždenný mentor telefonát s upline
- Spolu na akcii organizovanej upline a doTERRA
- Spolu na utorkovom zome
- Spolu na doTERRA konferencii
- Spolu na Supersobote

## Pokračovanie

- Prejdenie 'Staň sa Premiérom' (na ES)
- Trénovanie nových Elitov
- Účasť na Diamantovom klube (DC)

POZNÁMKA: 14.dňa v mesiaci kontrola očakávanej sily troch a pozície predchádzajúceho mesiaci (ak by niekto vrátil objednávku)

## Kroky podnikania:

1. Zoznam 100 ľudí a obodovanie
2. Kontaktovanie (prehľad čo má človek na sociálnych sieťach)
3. Pozvanie (produktové, podnikateľské, precvičené skripty)
4. Trieda (prvé tri so svojim upline) vytvorenie potreby, ukázanie riešenia, odstránenie námietok
5. Registrácia
6. Wellness konzultácia Žitie
7. Získanie odporúčaní
8. Konzultácia LRP a kancelárie
9. Vzdelávanie (PVD, utorky, Supersoboty, akcie doTERRA) a vzdelávanie pre podnikateľov
10. Podnikateľ.príležitosť (konzultácia s brožúrou Budovanie/Štart)
11. Zaradenie neregistrovaných do perspektívnej skupiny s informáciami a akciami
12. Naučenie druhých Ako sa stať Elitom, brožúrka Tréning, Predaj